

Dodací podmínky Incoterms a jejich

Evropské právo – díl šestý

Text: Mgr. Jan Jírovec, Mgr. Petr Plavec



■ Mgr. Jan Jírovec



■ Mgr. Petr Plavec

► V závěru našeho seriálu si zopakujeme hlavní znaky Incoterms a znovu upozorníme na úskalí a rizika jejich nesprávného použití.

Základním znakem Incoterms je jejich závaznost pro obchodní partnery pouze v případě, že si tak v kupní smlouvě zvolí, je tedy pouze na vůli stran, jestli vůbec a případně jakou dodací podmínku použijí. Nemůžeme se jejich použití dožadovat zpětně, pokud na začátku obchodního případu dohoda o použití Incoterms nebyla.

Incoterms se používají výhradně na vztahy z kupní smlouvy a upravují tedy práva a povinnosti mezi prodávajícím a kupujícím,

a to jen v některých přesně vymezených směrech, nežádí se jimi komplexně celý právní vztah. Hlavními oblastmi, které Incoterms upravují, je okamžik přechodu přepravních nákladů a rizik z prodávajícího na kupujícího. Kromě toho se dále zabývají povinností prodávajícího dát zboží k dispozici kupujícímu nebo je předat k přepravě nebo je dodat do místa určení. Zároveň stanovují i povinnosti týkající se celního odbavení pro vývoz nebo dovoz zboží, balení zboží, povinností kupujícího převzít dodávku, jakož i jeho povinností podat důkaz, že příslušný závazek byl řádně splněn. Neřeší však další důležité aspekty kupní smlouvy – např. přechod vlastnického práva, následky porušení smlouvy, vymezení výjimek z odpovědnosti (zejména vyšší moc) či platební podmínky. Je tedy více než žádoucí všechny tyto ostatní povinnosti stran upravit přímo v kupní smlouvě (příp. všeobecných obchodních podmínkách).

Incoterms se dělí na 4 skupiny – E, F, C a D a tyto skupiny obsahují celkem 13 dodacích podmínek. Při rozhodování o jejich použití je nutné zamyslet se nad rozsahem povinností, které chceme přenést na druhou stranu (a vůbec možnost splnit povinnosti nám vznikající), způsobem dopravy i vzniklými náklady. Čím jednodušší je pro nás podmínka podmínky ve vztahu k povinnostem, tím nižší jsou samozřejmě i náklady a rizika. I přes skutečnost, že Incoterms byly vydány zejména pro mezinárodní obchod, nic nebrání jejich použití ve vnitrostátních transakcích.

Od Incoterms je samozřejmě možné se odchýlit a některé povinnosti upravit jinak, než jsou v pravidlech stanoveny, v takovém případě má dohoda stran samozřejmě přednost. Je však nutné si uvědomit, že takovým odchýlením může dojít k potencionálnímu sporu o výklad změněných podmínek, zvláště

pokud si každá strana představovala pod dohodnutou změnou něco odlišného. Výhodou Incoterms je právě jasný výklad a aplikace, vycházející z dlouholetého používání a průběžnému přizpůsobování vývoji mezinárodního obchodu. Vzhledem k tomu, že verzí Incoterms je několik, je dobré uvádět u zvolené dodací podmínky i přímý odkaz, např. „Incoterms 2000“ nebo „Incoterms latest version“.

I přesto, že při použití Incoterms je nutné zachovávat opatrnost, výhody podřízení povinností kupujícího a prodávajícího pravidlům jsou zjevné. Již od počátku je jasné stanoveno např. kdo zabezpečuje a hradí dopravní náklady a manipulaci při nakládce a vykládce, kdy přechází riziko na zboží z prodávajícího na kupujícího nebo zda je povinnost zboží pojišťovat. Pokud ohledně těchto povinností vzniknou spory, měly by být snadněji vyřešeny při prostudování zvolené dodací podmínky.

Pokud se rozhodnete jednu z dodacích podmínek Incoterms použít, vždy předem zvažte, zda je právě tato podmínka pro vás vhodná, jestli vám zbytečně nezpůsobí problémy při plnění stanovených povinností a důkladně se znovu seznamte s plným obsahem této podmínky. Při jakékoliv pochybnosti se poraďte se svým právníkem a pokud se vám bude zdát volba podmínky pro vás nevhodná, pokuste se s druhou stranou projednat změnu a volbu jiné podmínky.

Náš seriál pak zakončíme poděkováním za pozornost, kterou jste jeho čtení věnovali. Doufáme, že jsme vám přinesli některé nové informace, které se vám budou hodit v praxi a přejeme hodně úspěchů s použitím Incoterms ve vašich obchodních vztazích.



použití v mezinárodním obchodě

■ Incoterms and their Application to International Trade – Part Six

▷ At the close of our series we'll repeat the main characteristics of Incoterms and once more bring your attention to the pitfalls and risks of their improper use.

The basic characteristic of Incoterms is their binding character upon business partners only in case they opt to use them in a sales contract, which means it's only up to the will of the parties whether they apply any term at all, or which of the terms they apply. It is impossible to request application retroactively if an agreement on application of Incoterms was missing at the business transaction start.

Incoterms are used exclusively for relations arising from a contract of sale, which means they govern the rights and obligations between the seller and the buyer only in certain exactly specified directions, i.e. the entire business relation isn't arranged by them generally. The main area regulated by Incoterms is the moment of transfer of transport costs and risks from the seller to the buyer. In addition to that, they deal with the seller's duty to place the goods at the buyer's disposal or make it available for transport or deliver it to the place of delivery. At the same time they impose duties related to customs clearance for export or import of the goods, the buyer's duty to accept the delivery, as well as his duty to provide evidence the respective duty was fulfilled properly. However, Incoterms don't deal with other important aspects of the contract of sale, such transfer of title, consequences of breaches of the contract, definition of exceptions to liability (especially force majeure) or payment terms. It is therefore more than desirable to arrange all the other liabilities right in the contract of sale (or in general terms and conditions).

Incoterms are divided into 4 groups: E,F,C and D and those groups include 13 delivery terms in total. Considering using the terms, you should think about the extent of duties you want to transfer to the other party (and whether you are able to fulfil your

obligations at all), the mode of transport and costs incurred. The simpler the term is for you as far as your duties are concerned, the lower naturally costs and risks. Despite the fact Incoterms were meant mainly for international trade, nothing prevents your from using them in domestic transactions.

You may naturally deviate from Incoterms and arrange some duties differently than as set in the rules. In such case the agreement between the parties obviously takes precedence. However, you should realise that such deviations may lead to potential disputes about interpretation of the changed conditions, particularly is every party meant something different by the agreed changes. The advantage of Incoterms is clear interpretation and application based on long-time use and continuous adaptation to the international trade development. As several versions of Incoterms exist, it's good to refer to the selected delivery term specifically, for example „Incoterms 2000“ or „Incoterms latest version“.

Although you should be careful when using Incoterms, the benefits of subordination of buyer's and seller's duties to the rules are apparent. It's clearly defined from the very beginning who secures and pays transport, handling during loading and unloading, when the risk related to goods is transferred from the seller to the buyer, or whether the goods should be insured. If any disputes arise regarding those duties, it should be easier to settle them after the selected term is examined.

If you decide to use one of Incoterms, you should always consider first whether the particular term is right for you, whether it doesn't cause problems in fulfilment of the set duties and study the full content of the term carefully again. Consult your lawyer in case of any doubts and if the selected term seems to be unsuitable for you, try to discuss a change and selection of another term with the other party.

Let's conclude our series by thanking for your attention. We hope we've brought new information to you that will come in handy in practice. Let us wish you a lot of success in using Incoterms in your business relations.

